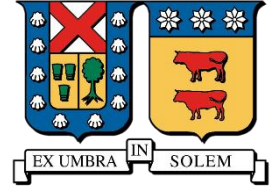


JULIO MORALES MOREIRA

INGENIERO CIVIL INDUSTRIAL



T +56986778898

C jmoralesmoreira@gmail.com

D Salto del agua 06572, Puente Alto

L linkedin.com/in/julio-morales-moreira

PRESENTACIÓN

Profesional con 5 años de experiencia liderando procesos del Área Comercial, analítico, responsable y comprometido con el trabajo colaborativo en base a eficiencia, servicio e innovación. Es de mi interés aplicar metodologías que permitan rentabilizar el negocio, mediante modelos presupuestarios, pronósticos de demanda y rentabilidad, gestión de cartera de producto y relacionamiento con clientes empresa o personas.

EXPERIENCIA

Mayo 2020 – Actualidad , Santiago , Chile

Jefe Propuesta de Valor Rutas Larga Distancia | Unidad de Negocios Cliente Persona

Turbus – Empresa de Traspotes Rurales SpA

Responsable de gestionar las definiciones comerciales de venta y rentabilidad de Rutas Larga Distancia a lo largo del territorio Nacional, la cual abarca más de 210 servicios diarios, liderando un equipo de 4 Analistas Comerciales.

Dentro de las funciones realizadas se encuentra la definición de la Oferta Comercial en base a pronósticos de demanda y factores de entorno, el cual incluye Destinos, Frecuencias y Plan de Flota. Elaboración del presupuesto de Ingresos y proyecciones de Rentabilidad. Velar por el cumplimiento de la Propuesta de Valor de cada Segmento.

Mayo 2018 – Mayo 2020 , Santiago , Chile

Jefe Comercial Zona Norte y Cliente Empresa | Unidad de Negocios Zona Norte

Turbus – Empresa de Traspotes Rurales SpA

Responsable de gestionar las definiciones comerciales de venta y rentabilidad de la Unidad de Negocio Norte, la cual abarca 45 puntos de venta desde Arica hasta Los Vilos y más de 180 servicios diarios, liderando un equipo multidisciplinario de 9 personas entre ingenieros, administrativos y ejecutivos de cuentas corrientes.

Dentro de las funciones realizadas se encuentra la planificación y control de presupuesto, definición de la oferta comercial para transportar a más de 3,5 millones de tickets anuales, responsable de la tarificación estratégica y táctica, definición de campañas promocionales, investigación de nuevas plazas y competencia, cierre de convenios comerciales a más de 55.000 beneficiarios e implementación de incentivos a puntos de venta y ejecutivos. Además, se realiza la gestión comercial del segmento Cliente Empresa de la compañía, manejo del relacionamiento de 1000 clientes activos, presentación de licitaciones y cotizaciones públicas y privadas, participación como expositor Exponor 2019 e implementación de mejoras en procesos de facturación.

Mayo 2015 – Mayo 2018

Analista Comercial Zona Norte

Turbus – Empresa de Transportes Rurales SpA | Unidad de Negocios Zona Norte

Responsable de calendarizar la tarificación de las rutas de la Zona Norte Grande, la cual abarca desde Arica hasta Taltal, mediante modelos de Revenue Management.

Dentro de las funciones realizadas se encuentra la gestión del modelo de Pricing, la coordinación de campañas comerciales tácticas en los distintos canales o puntos de venta, diseñar el modelo de venta del segmento Cliente Empresa de la compañía y desarrollar modelos de precio por cabina y tipos de asientos, logrando rentabilizar los factores de ocupación de los asientos poco utilizados.

FORMACIÓN

2009-2014

Ingeniero Civil Industrial

Universidad Técnica Federico Santa María, Vitacura, Santiago

1996-2008

Educación Básica y Media

Instituto La Salle, La Florida, Santiago

SOFTWARE

Office (Word, Excel, Power Point, Access) – Nivel Avanzado

SQL Server – Nivel Avanzado

Power BI – Nivel Intermedio

QlikView – Nivel Intermedio

SPSS – Nivel Avanzado

Otros: Microsoft Teams, Outlook

IDIOMAS

Español – Nativo

Ingles – Intermedio

REFERENCIAS

29/01/2018

Sebastián Fuentes - Subgerente Regional Norte Grande Turbus SpA

+56953711011

“Julio a sido mi analista en los últimos dos años, donde ha mostrado gran capacidad para detectar oportunidades de mejora. Destacándose por su creatividad e ingenio a la hora de dar soluciones a problemas específicos. Por otro lado, Julio también a mostrado un conocimiento acabado en el trabajo con bases de datos y construcción de reportes.

Recomendaría a Julio para cualquier trabajo donde se requiera un profesional comprometido, que trabaje en equipo y aporte al buen clima laboral.”